

20.11.2019 (Среда), 10:00 – 12:00

Зал 6

УПРАВЛЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТЬЮ ПРОДАЖ В РОЗНИЦЕ

Спецкурс от Академии Российской ассоциации экспертов рынка ритейла и Аси Барышевой. Бизнес-практикум

ВОПРОСЫ ДЛЯ ОБСУЖДЕНИЯ:

- Как оценить потери, которые мы несем при низком качестве работы с клиентом
- Точки роста эффективности в работе с клиентом
- Кто отвечает за высокую эффективность продаж
- Инструменты управления эффективностью продаж
- Кейсы повышения продаж: легко и непринужденно

СПИКЕР:



Ася Барышева

тренер и бизнес консультант в сфере продаж, автор книг «Как продать слона?», «Продажи по-взрослому: 19 инструментов управления», «Продажи на взлете», «Мотивация»